



# Prezentacja Inwestorska

Treść ujednolicona według stanu  
na dzień 21.03.2025



# Ostrzeżenie

Niniejszy materiał ma charakter wyłącznie reklamowy i informacyjny i w żadnym wypadku nie powinien stanowić podstawy do podejmowania decyzji o nabyciu akcji spółki MediSensonic Spółka Akcyjna z siedzibą we Wrocławiu („Spółka”). Dokument Ofertowy wraz z ewentualnymi suplementami („Dokument Ofertowy”) sporządzone w związku z ofertą publiczną akcji zwykłych na okaziciela serii I MediSensonic S.A. jest jedynym prawnie wiążącym dokumentem zawierającym informacje o Spółce oraz ofercie publicznej akcji Spółki w Polsce („Oferta”). Inwestorzy powinni zapoznać się z Dokumentem Ofertowym przed podjęciem decyzji o nabyciu akcji Spółki, w celu zrozumienia ryzyka i korzyści związanych z inwestycją w akcje.

Emisja Akcji Serii I nastąpi w trybie subskrypcji prywatnej w rozumieniu art. 431 § 2 pkt 1) Kodeksu spółek handlowych przeprowadzanej w drodze oferty publicznej („Oferta Publiczna”), co do której nie ma obowiązku sporządzania, zatwierdzania i udostępniania prospektu zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2017/1129 z dnia 14 czerwca 2017 r. w sprawie prospektu, który ma być publikowany w związku z ofertą publiczną papierów wartościowych lub dopuszczeniem ich do obrotu na rynku regulowanym oraz uchylenia dyrektywy 2003/71/WE („Rozporządzenie 2017/1129”). Dokument Ofertowy został sporządzony z inicjatywy Emitenta w celach informacyjnych dla Inwestorów biorących udział w Ofercie Publicznej.

Niniejszy dokument został opracowany wyłącznie w celach informacyjnych i reklamowych, a żaden z zapisów w nim zawartych nie stanowi jakiegokolwiek rekomendacji dotyczącej nabycia akcji, albo dokonania innej czynności wywołującej równoważne skutki, której przedmiotem są akcje Spółki, jak również nie stanowi porady ani rekomendacji inwestycyjnej, prawnej czy podatkowej, ani też nie jest wskazaniem, że jakkolwiek inwestycja lub strategia jest odpowiednia w indywidualnej sytuacji inwestora. Przedstawione w niniejszym dokumencie opisy nie stanowią również oferty w rozumieniu art. 66 Kodeksu cywilnego, mają one charakter wyłącznie informacyjny.

Niniejszy materiał nie jest przeznaczony do rozpowszechniania, bezpośrednio albo pośrednio, na terytorium albo do Stanów Zjednoczonych Ameryki, Kanady, Australii i Japonii albo w innych państwach, w których publiczne rozpowszechnianie informacji zawartych w niniejszym materiale może podlegać ograniczeniom lub być zakazane przez prawo.

Niniejszy materiał nie stanowi oferty sprzedaży papierów wartościowych ani zaproszenia do składania zapisów na lub nabywania papierów wartościowych.

Niektóre informacje zawarte w niniejszym materiale odnoszą się do przyszłości. Informacje te należy traktować wyłącznie jako przewidywania wiążące się z ryzykiem i niepewnością, a zatem nie można zapewnić, że przewidywania te zostaną spełnione.

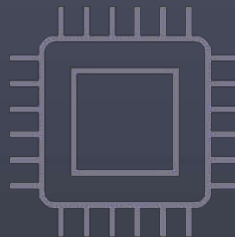
Niniejszy dokument nie był zatwierdzany ani weryfikowany w żaden sposób przez Komisję Nadzoru Finansowego, a jego treść nie była badana ani zatwierdzana przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.

# Rynek Med Tech wzrasta z roku na rok

Rynek medyczny to jeden z nielicznych, którego ciągły wzrost wymusza struktura demograficzna w Europie, Azji i USA a także niesatysfakcjonująca opieka medyczna

## 612 mld USD

prognoza wartości rynku urządzeń  
medycznych w 2025 roku osiągając CAGR 5,4 %\*



## 800 mld USD

wartość rynku Tech Med  
w 2030 roku osiągając CAGR 5,4%\*

# Rozwiązujemy istotne problemy globalne

Zajęliśmy się rozwiązaniem istotnej części problemów w diagnostyce cukrzycy, chorobach serca i uzębienia, ponieważ:

## 1,6 mld

osób na całym świecie jest obecnie dotkniętych nadciśnieniem tętniczym<sup>1)</sup>, kolejne ponad 800 mln osób żyje z cukrzycą<sup>2)</sup>. Choroby przewlekłe są w natarciu.

Miliony osób nie będzie w ogóle zdiagnozowanych i leczonych w uwagi na brak dostęp do usług medycznych w tym do urzędzeń diagnostycznych.

## 3,5 mld

ludzi lub około 44% światowej populacji cierpi na choroby zębów<sup>3)</sup>, a za każdym razem, gdy ząb jest leczony, dentysta powinien wykonać test żywotności zęba.

Chcemy wprowadzić jako standard skanowanie uzębienia i jamy ustnej, które zastąpi „wyciski” i w znacznej części zdjęcia RTG.

**Nasze urządzenia medyczne staną się przełomem i wyznaczą „złoty standard” w badaniu cukrzycy, pomiarze ciśnienia krwi, badaniu i skanowaniu uzębienia.**

# Agenda

- 1 Prezentacja spółki
- 2 Przegląd produktów i technologii
- 3 Rynek i konkurencja
- 4 Oferta publiczna

# Zaawansowane technologie dla przyszłości medycyny



to wysokospecjalistyczna firma tworząca medyczne, nieinwazyjne urządzenia diagnostyczne oparte na technologii mikrofalowej.

Te innowacyjne urządzenia, zapewniają szybkie, precyzyjne i ilościowe wyniki pomiarów, wspierając dokładność i efektywność diagnoz medycznych dla każdego pacjenta w procesie leczenia. Wyniki badań firma będzie poddawać także analizie za pomocą sieci neuronowych, dając to, co może teraz jak i w przyszłości zaoferować AI na rynku medycznym.

**Naszą misją jest tworzenie innowacyjnych urządzeń medycznych zapewniających dokładną ilościową, nieinwazyjną diagnostykę, która stanie się niezbędnym wsparciem lekarza w procesie leczenia każdego pacjenta.**

Do tej pory uzyskaliśmy:

**35 mln PLN**  
na rozwój naszej technologii

**19,8 mln PLN**  
zaufanie inwestorów

**36 zgłoszeń ochrony IP**  
17 patentów oraz 19 wzorów przemysłowych

**10 badań klinicznych**  
9 ukończonych, 1 w realizacji

**11 nagród**  
za innowacyjność

# Wartość produktów referencyjnych w kolejnych fazach rozwoju



# Doświadczeni eksperci kierujący zespołem ponad 30 najlepszych inżynierów

## DOŚWIADCZONY ZESPÓŁ ZARZĄDZAJĄCY



**Robert Gromada**

CEO

Autor pierwszych w Polsce elektronicznych systemów zarządzania danymi w badaniach klinicznych, propagator i twórca rozwiązań informatycznych i cyfrowych w ochronie zdrowia. Wdrożył szereg systemów do zarządzania bazami danych medycznych, rejestracji zdarzeń medycznych i weterynaryjnych oraz łączenia pracy lekarza w badaniach klinicznych.



**Zenon Szczepaniak**

CTO

Jego główne obszary ekspertyzy to radiolokacja i technologie mikrofalowe. W badaniach naukowych koncentruje się nad zastosowaniem technologii mikrofalowych i radarowych w analizie właściwości różnych materiałów, a zwłaszcza w diagnostyce medycznej (w tym diagnostyce in vivo). Autor i współautor 72 publikacji naukowych oraz 17 przyznanych patentów.



# Zespół zarządzający jest wspierany przez wysokiej klasy radę doradczą

## RADA DORADCZA



**Piotr Cioch**

Członek Rady Doradczej

Ekspert w dziedzinie rozwiązań medycznych. Mentor w programie Startup in Łódź. Założyciel firmy EndoLink, dystrybutora rozwiązań z dziedziny chirurgii naczyniowej i kardiochirurgii. Twórca startup'u medycznego oraz startup'u zajmującego się faktoringiem w medycynie.



**Riccardo Falduto**

Członek Rady Doradczej

Ma bogate doświadczenie w pracy przy różnych projektach z zakresu przedsiębiorczości. Ekspert w dziedzinie innowacji. Jego największym sukcesem jest przeprowadzenie ekspansji amerykańskiej firmy start-upowej w Europie, sprzedanej za 70 mln dolarów.



**Felix Kriegeskotte**

Członek zespołu BD

Ekspert w dziedzinie rozwiązań cyfrowych w opiece zdrowotnej, a także w łączeniu branży opieki zdrowotnej i strategii z koncepcjami takimi jak rzeczywistość wirtualna lub analiza predykcyjna



**Daniel Kawoń**

Członek Rady Doradczej

Doświadczony specjalista ds. inwestycji private equity i venture capital z ponad dwudziestoletnim doświadczeniem, oferujący również wiedzę w zakresie fuzji i przejęć, due diligence, realizacji transakcji i tworzenia wartości. Profesjonalista z doświadczeniem w skutecznym zarządzaniu inwestycjami.

# Pracom B+R towarzyszą eksperci o międzynarodowej renomie

## EKSPERCI MEDYCZNI



prof. dr hab. n. med. Agnieszka Mielczarek | Stomatologia

Od lat 90-tych związana z Zakładem Stomatologii Zachowawczej Warszawskiego Uniwersytetu Medycznego. Od 2014 roku kieruje Katedrą Stomatologii Zachowawczej WUM, a od 2017 roku pełni funkcję konsultanta krajowego w dziedzinie stomatologii zachowawczej z endodoncją. Jest autorką ponad 90 publikacji naukowych, wykładowniczą w zakresie promocji zdrowia jamy ustnej, profilaktyki próchnicy i diagnostyki stomatologicznej.



prof. dr hab. n. med. Paweł Krześciński | Kardiologia

Profesor WIM. W wyniku wyborów przeprowadzonych przez Członków Komitetu Nauk Klinicznych Polskiej Akademii Nauk został powołany na członka specjalistę na kadencję 2020–2023. Profesor Krześciński na co dzień pełni funkcję kierownika Kliniki Kardiologii i Chorób Wewnętrznych oraz konsultanta Wojskowej Służby Zdrowia w dziedzinie kardiologii. Od 2017 roku pełni funkcję kierownika Kliniki Kardiologii i Chorób Wewnętrznych.



dr. hab. n. med. Jan Skupień, prof. UJ | Diabetologia

Profesor uczelni UJ, w 2004 roku uzyskał dyplom lekarza na Wydziale Lekarskim Collegium Medicum Uniwersytetu Jagiellońskiego, w 2007 roku obronił doktorat, w 2017 roku uzyskał habilitację. W 2010 roku uzyskał stopień Master of Public Health w Harvard School of Public Health. Aktualnie pracuje na stanowisku profesora uczelni w Katedrze Chorób Metabolicznych Collegium Medicum Uniwersytetu Jagiellońskiego. Jest specjalistą chorób wewnętrznych, diabetologii i nefrologii.

## EKSPERCI WIODĄCYCH TECHNOLOGII



dr hab. inż. Tadeusz Sondej | Diagnostyka optyczna

Doktor inżynier, absolwent i pracownik Wydziału Elektroniki Wojskowej Akademii Technicznej. Od ponad 23 lat zajmuje się techniką cyfrową. Jest cenionym specjalistą w zakresie przetwarzania sygnałów w systemach mikroprocesorowych, projektowania zintegrowanych układów cyfrowych i systemów biomedycznych. Uczestnik prac naukowo-badawczych i współautor ponad 70 publikacji, patentów oraz wzorów użytkowych krajowych i międzynarodowych



prof. dr hab. inż. Andrzej Dobrowolski | Diagnostyka sensoryczna

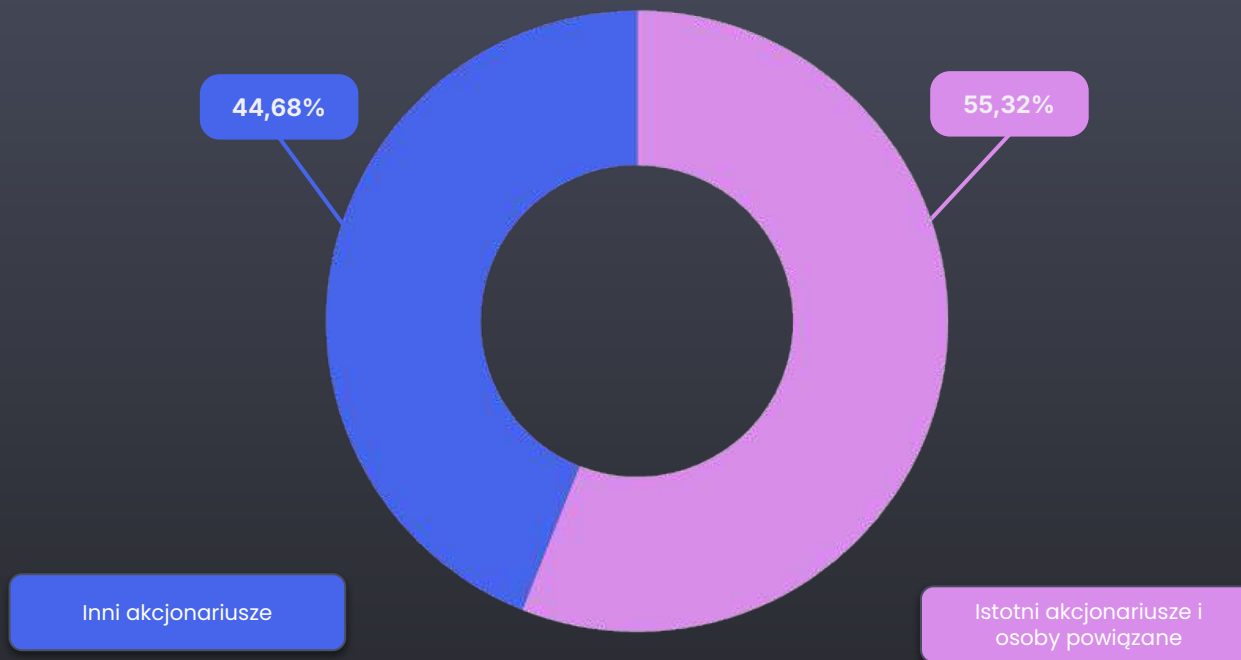
Profesor Dobrowolski jest specjalistą ds. radiometrii mikrofalowej oraz ekspertem ds. technik mikrofalowych. Uczestniczył i zrealizował wiele innowacyjnych prac badawczych. Opracował nowatorskie metody diagnostyki schorzeń nerwowo-mięśniowych. Obecnie prowadzi m.in. badania z zakresu identyfikacji osób w oparciu o biometryczne cechy sygnału mowy.



dr hab. inż. Waldemar Susek | Diagnostyka mikrofalowa

Aktywny naukowiec i badacz specjalizujący się w urządzeniach i technologiach mikrofalowych m.in. w medycynie i wojsku. Jest ekspertem w dziedzinie radarów szumowych do zdalnego monitorowania funkcji życiowych oraz radiometrii mikrofalowej do wykrywania raka piersi.

# Aktualna struktura Akcjonariatu



## Harmonogram finansowania i upublicznienia spółki:

2018–2020	Pożyczki od założycieli	1.13 mln PLN
2021	Podwyższenie kapitału przez inwestorów zewnętrznych - seria C po przekształceniu w S.A.	7.5 mln PLN
2022	Przekształcenie w spółkę akcyjną - powstanie akcji serii A, B, C	
2023	Podwyższenie kapitału przez Inwestorów zewnętrznych emisja akcji	5.5 mln PLN
2024	Podwyższenie kapitału przez Inwestorów zewnętrznych emisja akcji	6.9 mln PLN
2025	Obecna emisja serii I	do 8 mln PLN
2025	Planowane wprowadzenie akcji wszystkich serii na parkiet GPW	

# Nagrody MediSensonic S.A

LP	NAZWA NAGRODY	NAZWA WYDARZENIA	MIEJSCE	DATA	PROJEKT
1	Laureat Polskiej Nagrody Inteligentnego Rozwoju 2023 w kategorii: Innowacyjne technologie przyszłości	POLSKA NAGRODA INTELIGENTNEGO ROZWOJU	Tychy	03.11.2022	Glucowave
2	Polska Nagroda Innowacyjności	Polski Kongres Przedsiębiorczości	Kraków	14-15.11 2022	Ciśnieniomierz bezmankietowy Touchwave
3	Nagroda "ambasador innowacyjności"	Kongres Forum Gospodarcze, Europejski Ośrodek Rozwoju Gospodarki	Piekary Śląskie	25.05. 2023	Glucowave
4	Główna nagroda "dźwignia" 2023 za wdrażanie innowacyjnych rozwiązań w medycynie	XVI Forum Inżynierskie - IX Dzień Mechanika „Innowacyjna oferta młodych”	Poznań	30.05.2023	Wszystkie projekty
5	Srebrny Laur Innowacyjności 2022/2023	Laur Innowacyjności	Warszawa	26.10.2023	Microwave Pulp Vitality Tester – MPVT
6	Polska Nagroda Inteligentnego Rozwoju	Centrum Inteligentnego Rozwoju	Uniejów	19-20.10. 2023	Glucowave
7	Ambasador Innowacyjności, firma mająca wkład w rozwijanie innowacji	TUZY BIZNESU. WPROST	Warszawa, Redakcja Wprost	23.10.2023	wszystkie projekty
8	Udział w Polskim Kongresie Przedsiębiorczości	Polski Kongres Przedsiębiorczości	Kraków	13-14.11. 2023	DAOS – Deventiv Automatic Oral Scanner
9	Nagroda EUROPEAN QUALITY CERTIFICATE	V Europejski Kongres Jakości	Warszawa, fundacja Qualistis	01.12.2023	Deventiv, Glukoza, Materac
10	Orły WPROST w kategorii Innowacyjna firma regionu	Orły województwa mazowieckiego	Warszawa, Redakcja Wprost	29.02.2024	wszystkie projekty
11	Srebrny Inżynier 2023 w kategorii technika medyczna	Plebiscyt czytelników Przeglądu Technicznego	Warszawa	04.03.2024	za wdrażanie innowacyjnych rozwiązań technologicznych

# Agenda

1 Prezentacja spółki

2 **Przegląd produktów i technologii**

3 Rynek i konkurencja

4 Oferta publiczna







# MediSensonic opracowuje urządzenia medyczne wykorzystujące technologię mikrofalową, foteoptykę i zaawansowane algorytmy

## TECHNOLOGICZNE KAMIENIE WĘGIELNE MEDISENSONIC



# Mikrofale doskonale sprawdzają się w diagnostycznych urządzeniach medycznych







## ZALETY TECHNOLOGII MIKROFALOWEJ

-  **Pomiar bezinwazyjny oraz bezkontaktowy**  
brak konieczności użycia specjalnych wymiennych elektrod lub żelu; możliwość pomiaru z odległości
-  **Mikrofale mają zdolność penetracji niemal każdego materiału z wyjątkiem metalu**  
pomiar poprzez tworzywa sztuczne, ubrania, opatrunki, gips, pościel, materace, etc.
-  **Promieniowanie niejonizujące**  
bezpieczne dla pacjenta i dla operatora; pomiary można powtarzać lub prowadzić **w sposób ciągły**
-  **Głębokość wnikania fali zależy od jej częstotliwości**  
dla każdego rodzaju tkanki można ustalić głębokość wnikania fali poprzez dobór optymalnej częstotliwości
-  **Mikrofalowe komponenty elektroniczne są szeroko dostępne na rynku;**  
wiele rozwiązań układów mikrofalowych może być zaprojektowanych i wykonanych we własnym zakresie; mniejsze ryzyko braku dostaw komponentów
-  **Różne obszary zastosowania:**  
diagnostyka oraz terapia; możliwość rozszerzenia oferty oraz obszarów biznesowych z diagnostyki do terapii chorób bez zmiany technologii, kompetencji projektowych oraz bazy sprzętowej

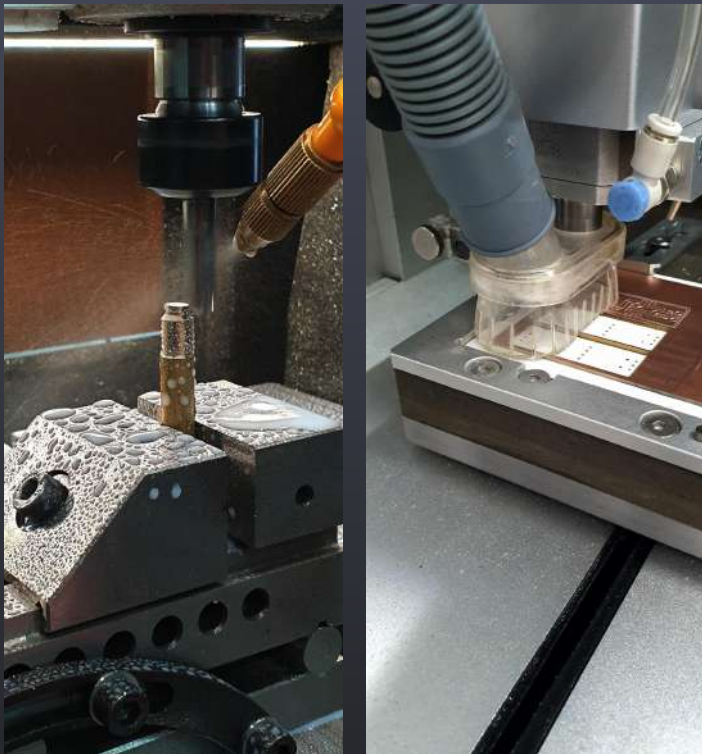


# Mikrofale doskonale sprawdzają się w diagnostycznych urządzeniach medycznych

## ZALETY TECHNOLOGII MIKROFALOWEJ

-  **Pomiar bezinwazyjny oraz bezkontaktowy**  
brak konieczności użycia specjalnych wymiennych elektrod lub żelu; możliwość pomiaru z odległości
-  **Mikrofale mają zdolność penetracji niemal każdego materiału z wyjątkiem metalu**  
pomiar poprzez tworzywa sztuczne, ubrania, opatrunki, gips, pościel, materace, etc.
-  **Promieniowanie niejonizujące**  
bezpieczne dla pacjenta i dla operatora; pomiary można powtarzać lub prowadzić **w sposób ciągły**
-  **Głębokość wnikania fali zależy od jej częstotliwości**  
dla każdego rodzaju tkanki można ustalić głębokość wnikania fali poprzez dobór optymalnej częstotliwości
-  **Mikrofalowe komponenty elektroniczne są szeroko dostępne na rynku;**  
wiele rozwiązań układów mikrofalowych może być zaprojektowanych i wykonanych we własnym zakresie; mniejsze ryzyko braku dostaw komponentów
-  **Różne obszary zastosowania:**  
diagnostyka oraz terapia; możliwość rozszerzenia oferty oraz obszarów biznesowych z diagnostyki do terapii chorób bez zmiany technologii, kompetencji projektowych oraz bazy sprzętowej

# Przełomowe urządzenia medyczne jutra powstają już dziś w naszym dziale badawczo-rozwojowym



Własna technologia i rozwiązania IT



Wysokiej klasy zaplecze laboratoryjne i możliwości informatyczne



Ponad 30 specjalistów, około 40% z tytułem doktora



Ponad 20 lat doświadczenia w zarządzaniu projektami badawczo-rozwojowymi

## Our laboratory capabilities:

- 240 metrów kwadratowych powierzchni laboratoryjnej i warsztatowej;
- Wartość całego zaplecza sprzętowego w laboratorium, wyposażonego m.in. w obrabiarki CNC, LF Advanced 2 i Carver, wiele drukarek 3D oraz Stratasys J55 PolyJet do drukowania prototypów z materiałów dopuszczonych do stosowania w urządzeniach medycznych, wynosi ponad 3,5 miliona złotych;
- Stacje robocze z oprogramowaniem CAD, takim jak Altium Designer, Inventor, AWR Microwave Office, MWS EM 3D solver;
- Możliwość przeprowadzenia całego procesu projektowania, budowy i testowania prototypów oraz produkcji małoseryjnej (certyfikat ISO 13485)

# Obecne prace B+R koncentrują się na pięciu innowacyjnych produktach opartych na technologiach mikrofalowych i optycznych

## PRZEGLĄD STANU FAKTYCZNEGO

Touchwave



Bezmankietowy, ciągły pomiar ciśnienia krwi

Priorytet

GlucoWave



Bezigłowy, ciągły pomiar poziomu glukozy we krwi

Priorytet

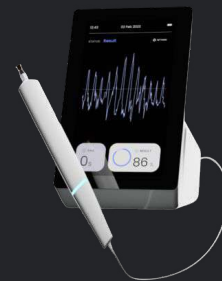
Dentiwave Scanner (DAOS)



Automatyczne skanowanie wewnątrzustne

Priorytet

Dentiwave (MPVT)



Bezpośredni pomiar żywotności miazgi (przepływu krwi w miazdze zęba)

So-Rest!



Monitorowanie istotnych funkcji życiowych podczas snu

# Obecne prace B+R koncentrują się na pięciu wysoce innowacyjnych produktach

Touchwave



Umożliwia ciągły, bezmankietowy pomiar ciśnienia krwi

Glucowave



Daje możliwość nieinwazyjnego, ciągłego pomiaru stężenia glukozy we krwi

Dentiwave scanner (DAOS)



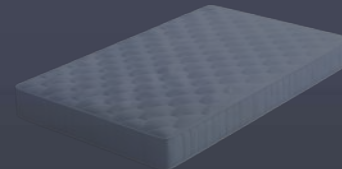
Umożliwia automatyczne skanowanie wewnątrzustne

Dentiwave (MPVT)



Umożliwia bezpośredni pomiar żywotności miazgi

So-Rest!



Monitoruje wszystkie istotne funkcje życiowe podczas snu

# Obecnie najpopularniejsze metody pomiaru ciśnienia krwi mają wiele istotnych wad

## POPULARNE METODY POMIARU



**Pomiar ręczny za pomocą mankietu ciśnieniowego i stetoskopu**

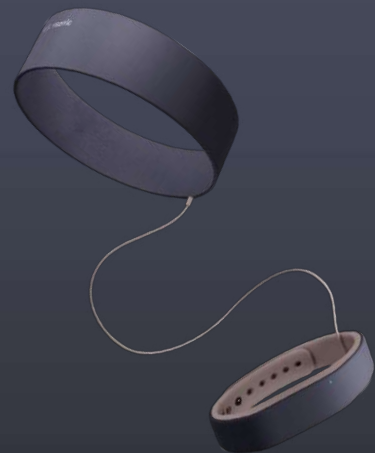


**Pomiar cyfrowy (nadgarstek lub ramię)**

## WADY DZISIEJSZYCH METOD POMIAROWYCH

- Mankiet ciśnieniowy jest niekomfortowy (bolesny) i nieodpowiedni dla niektórych grup pacjentów i przypadków użycia
- W warunkach klinicznych: wymagany bezpośredni kontakt z pacjentem
- W większości przypadków brak automatycznego przechowywania i przesyłania danych do lekarza (szczególnie niepraktyczne w przypadku pomiarów 24-godzinnych).
- Pomiar poprzez mankiety ciśnieniomierze wymaga przerw pomiędzy kolejnymi pomiarami (nawet w przypadku holterów)
- Męczący dźwięk podczas pompowania mankietu (szczególnie przy pomiarach 24h)
- Urządzenia są często duże i ciężkie, przez co ograniczają użytkownika w codziennym życiu (zwłaszcza w przypadku pomiarów długoterminowych).

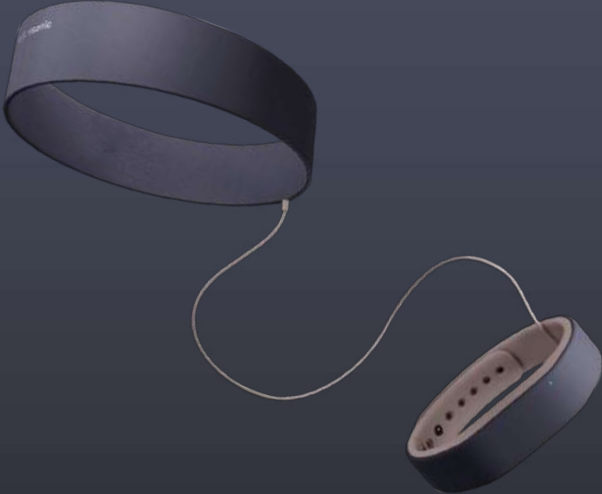
# Touchwave to pierwszy „bezmankietowy” ciśnieniomierz



<b>OPIS</b>	Nieinwazyjne urządzenie do ciągłego pomiaru ciśnienia krwi bez użycia nadmuchiwanego mankietu.
<b>KLASA WYROBU</b>	Wyrób medyczny klasy 2a.
<b>METODA POMIARU</b>	Sensor optyczny oraz mikrofalowy.
<b>PRZEZNACZENIE</b>	Urządzenie do <b>ciągłego, nieinwazyjnego pomiaru</b> ciśnienia krwi. Szczególnie przydatne do <b>całodobowych pomiarów</b> ciśnienia krwi i monitorowania pacjentów z nadciśnieniem tętniczym.
<b>GRUPA DOCELOWA</b>	Urządzenie <b>dla pacjentów i lekarzy prowadzących</b> . Docelowymi odbiorcami innowacyjnego narzędzia diagnostycznego będą <b>pacjenci, a także ośrodki medyczne i kliniki uniwersyteckie</b> .
<b>STAN OBECNY</b>	Podczas pierwszego badania klinicznego <b>przetestowano dwie metody pomiaru</b> , optyczną i mikrofalową. <b>Drugie badanie kliniczne zostało zakończone.</b> Ochrona własności intelektualnej: <b>Pakiet wniosków patentowych w przygotowaniu.</b>
<b>DALSZE PRACE</b>	Upgrade wersji finalnej wyrobu (optyczna), certyfikacja, krótka seria produkcyjna oraz rejestracja jako wyrób medyczny, opracowanie wersji mikrofalowej wyrobu, w tym z pomiarem jednopunktowym. Przeprowadzenie kolejnych badań klinicznych oraz postać wyrobu zależy od decyzji biznesowych dotyczących rozwoju technologii i wynikających z sytuacji rynkowej i rozmów z potencjalnymi nabywcami technologii.

# Touchwave oferuje liczne zalety w porównaniu z konwencjonalnymi ciśnieniomierzami

## ZALETY TECHNOLOGII TOUCHWAVE

- 
- +** **Technologia przyjazna dla pacjenta:** bezciśnieniowy i bezgłośny, bezbolesny pomiar ciśnienia krwi
  - +** **Wyższa precyzja:** dokładniejsze pomiary ciśnienia krwi poprzez zmniejszenie stresu i dyskomfortu pacjenta.
  - +** **Ciągłe monitorowanie nieinwazyjne:** pomiar ciągły zdalne przesyłanie danych bez potrzeby kontaktu z lekarzem
  - +** **Brak efektu wybudzenia:** dzięki bezdźwięcznemu pomiarowi nie występuje "efekt wybudzenia" w pomiarach 24-godzinnych, a zatem nie występują niepożądane zmiany ciśnienia krwi.
  - +** **Codziennie użytkowanie:** Touchwave może być używany bez profesjonalnego personelu medycznego. Ze względu na swój rozmiar może być noszony w życiu codziennym bez ograniczania użytkownika.
  - +** **Nowy obszar badań naukowych:** ciągły pomiar pozwala wygenerować znacznie większe ilości danych badawczych niż zwykły pomiar ciśnienia.

# Touchwave istotne przewagi nad konkurencją

Cecha	Touchwave	Aktiia Bransoletka GI	SOMNOtouch™ NIBP	Inteligentny pierścień Sky Labs CART-I
Typ pomiaru	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Ciągły</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Ciągły, ale tylko jeśli użytkownik się nie porusza</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Ciągły</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Ciągły</li> </ul>
Metoda pomiaru	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Czujnik optyczny (nadgarstek)</li> <li>• Pomiar biopotencjałów</li> <li>• Czujnik mikrofalowy</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Czujnik optyczny (nadgarstek)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Czujnik optyczny (palec)</li> <li>• EKG</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Czujnik optyczny (Finger) mierzy migotanie przedsionków</li> <li>• <b>Nie wprowadzono jeszcze pomiaru ciśnienia krwi.</b></li> </ul>
Możliwość użycia bez profesjonalnej pomocy	Tak	Tak	Nie	Tak



# Drugie badanie kliniczne - zakończone sukcesem

## PRZEGLĄD DRUGIEGO BADANIA KLINICZNEGO

### INFORMACJE OGÓLNE



Przeprowadzone w Klinice Kardiologii i Chorób Wewnętrznych Wojskowego Instytutu Medycznego (WIM) w Warszawie

Tytuł badania: Ocena dokładności pomiaru ciśnienia tętniczego rejestrowanego za pomocą czujnika fotopletyzmoграфicznego oraz czujnika mikrofalowego względem pomiarów ciśnienia tętniczego wykonanych urządzeniem referencyjnym (ABPM, ambulatory blood pressure monitor) w testach czynnościowych prowokujących zmiany ciśnienia tętniczego oraz w czasie aktywności dziennej i spoczynku nocnego

Głównym badaczem jest płk prof. dr hab. n. med. Paweł Krześciński

### TESTOWANIE



Cel badania:

Ocena dokładności pomiaru poziomu ciśnienia uzyskanego przez wyroby badane nr 1 i 2 (ciśnienie wyliczone z zarejestrowanego sygnału) względem pomiarów ciśnienia mierzonych urządzeniem referencyjnym

### WYNIK



Badanie ukończone.

Urządzenie w wersji PPG:

Dla SYS średnia wartość MARD = **4,7 %**

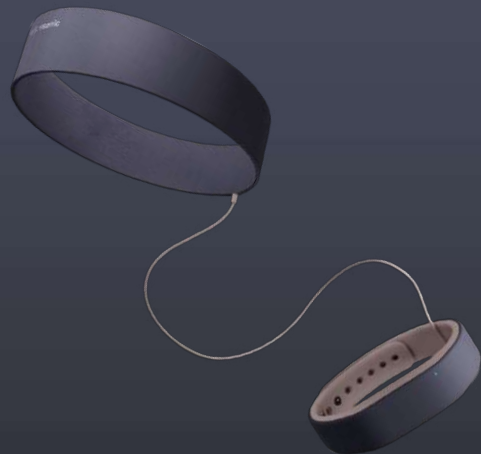
Dla DIA średnia wartość MARD = **6,9 %**.

Urządzenie w wersji mikrofalowej:

Dla SYS średnia wartość MARD = **7,7 %**

Dla DIA średnia wartość MARD = **8,8 %**.

# Touchwave to pierwszy bardzo dokładny ciśnieniomierz „bezmakietowy”



## Produkty konkurencyjne i ich zakres cenowy

Inteligentny pierścień CART-I	1444 PLN
Aktiia (najbliższa referencja)	903 PLN
SOMNOtouch (wyrób medyczny) NIBP	30 000 PLN

# Obecne prace B+R koncentrują się na pięciu wysoce innowacyjnych produktach

## Touchwave



Umożliwia ciągły, bezmankietowy pomiar ciśnienia krwi

## GlucoWave



Daje możliwość nieinwazyjnego, ciągłego pomiaru stężenia glukozy we krwi

## Dentiwave scanner (DAOS)



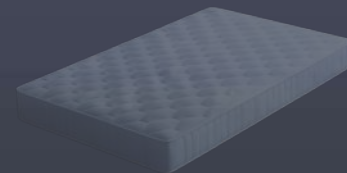
Wykonuje automatyczne skanowanie wewnątrzustne

## Dentiwave (MPVT)



Umożliwia bezpośredni pomiar żywotności miazgi

## So-Rest!



Monitoruje wszystkie istotne funkcje życiowe podczas snu

# Rozwiązujemy problem i potrzebę wykonywania częstego lub ciągłego pomiaru glikemii

## ZNACZENIE POMIARÓW STĘŻENIA GLUKOZY WE KRWI

- Prawidłowe leczenie cukrzycy wymaga od pacjentów częstego i wielokrotnego sprawdzania poziomu glukozy.
- Glukometry pozostają podstawowym narzędziem samokontroli cukrzycy - mają szereg ograniczeń.
- Pomiar jest inwazyjny, niewygodny, uzyskane wyniki nie dają ciągłej, a jedynie wyrывkową informację na temat poziomu glikemii.

## AKTUALNE METODY POMIARU STĘŻENIA GLUKOZY WE KRWI

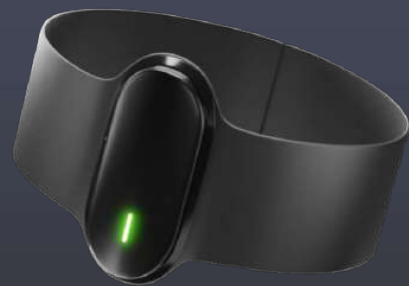


glukometr paskowy  
pomiar "punktowy" w czasie



inwazyjne systemy  
monitorowania  
CGMS lub FGMS

# Glucowave to unikalne urządzenie do bezigłowego pomiaru stężenia glukozy we krwi



<b>OPIS</b>	Nieinwazyjne urządzenie do bezigłowego ciągłego pomiaru poziomu stężenia glukozy we krwi
<b>KLASA WYROBU</b>	Wyrób medyczny klasy 2a.
<b>METODA POMIARU</b>	Sensor mikrofalowy
<b>PRZEZNACZENIE</b>	Urządzenie do nieinwazyjnego przezskórnego pomiaru glikemii we krwi u człowieka.
<b>GRUPA DOCELOWA</b>	Urządzenie dla pacjenta i lekarza prowadzącego. Docelowymi odbiorcami tego innowacyjnego narzędzia diagnostycznego są diabetycy, ośrodki medyczne i kliniki uniwersyteckie.
<b>STAN OBECNY</b>	Opracowano zestaw prototypowych produktów w celu walidacji metody pomiarowej. <b>Zakończono pierwsze badanie kliniczne. Technologia zweryfikowana z sukcesem.</b> Ochrona własności intelektualnej: <b>zgłoszenie patentowe europejskie, oraz w trybie PCT.</b> Dodatkowo 3 wzory przemysłowe. Więcej wniosków w przygotowaniu.
<b>DALSZE PRACE</b>	Opracowanie algorytmów przetwarzania oraz wersji wyrobu w formie końcowej (CGMS Profesjonalny), badanie kliniczne nr 2, certyfikacja, krótka seria produkcyjna oraz rejestracja jako wyrób medyczny. Przeprowadzenie kolejnych badań klinicznych oraz postać finalna wyrobu zależy od decyzji biznesowych dotyczących rozwoju technologii i wynikających z sytuacji rynkowej i rozmów z potencjalnymi nabywcami technologii.

## Istotne różnice Glucowave w porównaniu z innymi metodami monitorowania poziomu glukozy we krwi

Wyrób/Cecha	Glucowave	glukometry paskowe	CGMS/FGMS	GlucoTrack
Rodzaj pomiaru w czasie	Ciągły	Punktowy	Ciągły	Punktowy
Metoda	Bezinwazyjny czujnik mikrofalowy: wersje aktywna i pasywna	Inwazyjny: pobranie kropli krwi na pasek pomiarowy, czujnik elektrochemiczny	Inwazyjny: wkłucie elektrody pomiarowej pod skórę, czujnik elektrochemiczny	Bezinwazyjny: fale EM, ultradźwięki i temperatura.
Części zużywalne wymagane do zakupu przez pacjenta	Nie	Tak: paski pomiarowe oraz nakłuwacze.	Tak: sensory z elektrodą wkłuwaną pod skórę, przyrząd do wkłuwania, nadajnik sygnału.	Tak: klips z czujnikami pomiarowymi.
Wyrób zainstalowany dyskretnie dla pacjenta	Tak	Nie	Tak	Nie

# Glucowave to pierwszy bezigłowy wyrób medyczny

## Produkty konkurencyjne i ich zakres cenowy



Dexcom G6	odbiornik: sensor:	2150 PLN   nadajnik: 350 PLN/ 3 mies. 250 PLN/ 10 dni
-----------	-----------------------	--

Abbott	Freestyle Libre	2300 PLN/ 14 dni
--------	-----------------	------------------

Integrity Applications	Glucotrack	Cena urządzenia: 8630 PLN   klips 431 PLN/ 6 mies. (tylko cukrzyca typu 2)
------------------------	------------	---

# Pierwsze badanie pokazuje bardzo dobre wyniki dla Glucowave

## PRZEGLĄD WYNIKÓW BADAŃ KLINICZNYCH

### INFORMACJE OGÓLNE



Przeprowadzono w placówkach prywatnych.

Tytuł badania: Pilotażowa ocena skuteczności i bezpieczeństwa nieinwazyjnego przezskórnego pomiaru glukozy wyrobem medycznym Glucowave

Główny badacz:

dr. hab. n med. Jan Skupień , prof. UJ

### TESTOWANIE



Cele badania:

Średnia bezwzględna różnica wyrażona w procentach wartości referencyjnej (MARD) między wskazaniem glikemii przez badany wyrób a referencyjnym pomiarem glikemii wykonanym w tym samym czasie.

Docelowy MARD wynosi około 10%.

### WYNIK



I badanie kliniczne zakończone.  
Raport statystyczny w przygotowaniu.

Wstępne wyniki dla analizy retrospektywnej:

- Użyto 3 różnych urządzeń referencyjnych (AccuChek, Contour, Libre).
- Badane są 3 innowacyjne czujniki mikrofalowe - 1 aktywny i 2 pasywne.
- Średni MARD wynosi < 5% dla obydwu technologii pomiarowych oraz 35 pacjentów.



# Obecne prace B+R koncentrują się na pięciu wysoce innowacyjnych produktach

Touchwave



Umożliwia ciągły, bezmankietowy pomiar ciśnienia krwi

Glucowave



Daje możliwość nieinwazyjnego, ciągłego pomiaru stężenia glukozy we krwi.

Dentiwave scanner (DAOS)



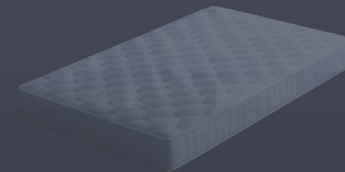
Wykonuje automatyczne skanowanie wewnątrzustne

Dentiwave (MPVT)



Umożliwia bezpośredni pomiar żywotności mięśni

So-Rest!



Monitoruje wszystkie istotne funkcje życiowe podczas snu

# Wycisk dentystyczny ma obecnie szerokie zastosowanie w procesie leczenia

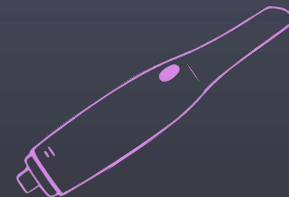
## KORZYSTANIE Z WYCISKÓW DENTYSTYCZNYCH

- Naprawa uszkodzonych lub brakujących zębów
- Diagnozowanie, zapobieganie, mierzenie i korygowanie wad zgryzu, nieprawidłowości nerwowo-mięśniowych i szkieletowych
- Monitorowanie zmian w zębach i dziąsłach

## OBECNIE STOSOWANE METODY WYCISKÓW DENTYSTYCZNYCH



Wycisk „mechaniczny”  
Własne rozwiązania  
technologiczne  
i informatyczne



Cyfrowe ręczne skanery  
wewnętrzne

# Dentiwave scanner (DAOS) to nowa era wśród skanerów wewnątrzustnych



<b>OPIS</b>	<b>Pierwszy na świecie automatyczny skaner wewnątrzustny.</b> Zaprojektowany w celu uzyskiwania w pełni trójwymiarowego cyfrowego wycisku zębów i dziąseł.
<b>KLASA WYROBU</b>	Wyrób medyczny klasy 2a.
<b>METODA POMIARU</b>	<b>Czujniki optyczne</b> - zestaw automatycznie sterowanych kamer.
<b>PRZEZNACZENIE</b>	<b>Urządzenie do obrazowania stanu zębów i dziąseł</b> z wysoką dokładnością i szybkością. Tworzy cyfrowy obraz wnętrza jamy ustnej (Wersja 1) oraz cyfrowy model 3D wnętrza jamy ustnej (Wersja 2).
<b>GRUPA DOCELOWA</b>	<b>Produkt dla stomatologów.</b> Docelowymi odbiorcami tego innowacyjnego narzędzia diagnostycznego będą gabinety stomatologiczne, centra medyczne i kliniki uniwersyteckie. Rozważana jest wersja do tele-diagnostyki domowej pacjenta.
<b>STAN OBECNY</b>	<b>Prototyp produktu został opracowany</b> i jest przygotowywany do krótkiej serii produkcyjnej. Obecnie opracowywana jest <b>dokumentacja do pierwszego badania klinicznego</b> oraz analiza możliwości certyfikacji metodą porównawczą. Przeprowadzenie kolejnych badań klinicznych zależy od decyzji biznesowych dotyczących rozwoju technologii i wynikających z sytuacji rynkowej i rozmów z potencjalnymi nabywcami technologii. Ochrona IP: <b>międzynarodowy patent i wzór przemysłowy.</b>
<b>DALSZE PRACE</b>	Upgrade wersji nr 1 wyrobu, certyfikacja, krótka seria produkcyjna oraz rejestracja jako wyrób medyczny, następnie wersja 2.

# Dentwave scanner (DAOS) oferuje fundamentalną przewagę nad swoimi konkurentami

## Dentwave scanner (DAOS)



- w pełni zautomatyzowany skaner wewnątrzustny
- wygodny dla każdego pacjenta
- wysoka precyzja i realistyczne kolory
- powtarzalne wyniki dla stabilnej opieki nad pacjentem

## SKANERY MANUALNE



- skanery wymagające manualnego skanowania zębów
- długi czas diagnostyki
- kilkukrotne powtórzenie skanowania
- wpływ błędów operatora

**Dentwave scanner (DAOS) zastępuje powszechnie stosowane, niewygodne wyciski stomatologiczne, bazujące na masie alginatowej bądź silikonowej. To alternatywa dla manualnych skanerów stomatologicznych, które zapewniają mało powtarzalne wyniki.**

# Najbliższą referencją dla Dentiwave scanner (DAOS) są ręczne skanery wewnątrzustne

Produkty konkurencyjne i ich zakres cenowy



Dentsply Sirona Primescan 99-124k PLN

3Shape TRIOS 5 22,75k EUR

Planmeca Emerald ~22k USD

Align Element 5D Plus 34,95k EUR | 32,75k GBP

Zakres cen Konkurencja 20-48k EUR | 90-213k PLN

# Obecne prace B+R koncentrują się na pięciu wysoce innowacyjnych produktach

Touchwave



Umożliwia ciągły, bezmankietowy pomiar ciśnienia krwi

Glucowave



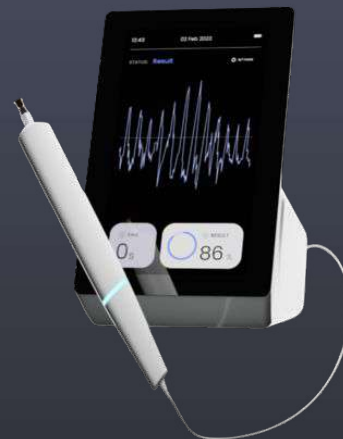
Daje możliwość nieinwazyjnego, ciągłego pomiaru stężenia glukozy we krwi.

Dentiwave scanner (DAOS)



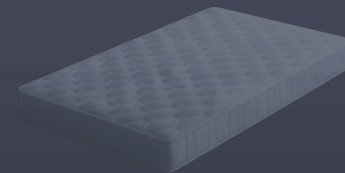
Wykonuje automatyczne skanowanie wewnątrzustne

Dentiwave (MPVT)



Umożliwia bezpośredni pomiar żywotności miazgi

So-Rest!



Monitoruje wszystkie istotne funkcje życiowe podczas snu

# Testy żywotności miazgi często decydują o wyborze metody leczenia podczas wizyt stomatologicznych

## BADANIE MIAZGI ZĘBA

- Badanie żywotności miazgi polega na badaniu przepływu krwi w miazdze zęba, a tym samym określeniu, czy ząb jest nadal żywy.
- Badanie żywotności miazgi jest stosowane przed zabiegami stomatologicznymi w celu wybrania właściwego leczenia.
- Istnieje różnica między badaniem **wrażliwości** miazgi a badaniem **żywotności** miazgi. Badanie wrażliwości miazgi jedynie ocenia stan zęba na podstawie wrażliwości nerwu zęba na bodziec.

## OBECNIE STOSOWANE METODY BADANIA

### Testy wrażliwości miazgi

- Test na zimno
- Test ciepły
- Testy elektryczne
- Test perkusyjny



### Testy żywotności miazgi

- Laserowy przepływomierz Dopplera



**OBECNIE NIE MA POWSZECHNIE UŻYWANEJ METODY BEZPOŚREDNIEGO POMIARU ŻYWOTNOŚCI MIAZGI. W PRAKTYCE NAJCZĘŚCIEJ STOSOWANY JEST TEST ZIMNA.**

# Dentiwave (MPVT) jest wyrobem unikalnym

**OPIS** Pierwsze na świecie istotne klinicznie **bezinwazyjne urządzenie do oceny żywotności miazgi zębów** z wykorzystaniem techniki mikrofalowej.

**KLASA WYROBU** Wyrób medyczny klasy 2a

**METODA POMIARU** **Sensor mikrofalowy** działający w oparciu o efekt Dopplera

**PRZEZNACZENIE** **Urządzenie do nieinwazyjnej oceny przepływu krwi w naczyniach krwionośnych zęba.** Wskazaniem zastosowaniem urządzenia jest ocena żywotności miazgi zęba.

**GRUPA DOCELOWA** **Produkt dla stomatologów.** Grupą docelową tego innowacyjnego narzędzia diagnostycznego są gabinety stomatologiczne, centra medyczne i kliniki uniwersyteckie.

**STAN OBECNY** Opracowano postać finalną wyrobu. Przeprowadzono i zakończono **trzy kolejne badania kliniczne.** **Aktualnie prowadzone jest 4. badanie kliniczne.** Przeprowadzenie kolejnych badań klinicznych zależy od decyzji biznesowych dotyczących rozwoju technologii i wynikających z sytuacji rynkowej i rozmów z potencjalnymi nabywcami technologii.

**Ochrona IP:** zgłoszenie patentowe oraz wzór przemysłowy. W opracowaniu kolejne zgłoszenia. Zastrzeżony znak towarowy Dentiwave.

**DALSZE PRACE** Upgrade wersji finalnej wyrobu, certyfikacja, krótka seria produkcyjna oraz rejestracja jako wyrób medyczny





# Dentiwave (MPVT) jest lepszy porównując z innymi metodami pomiaru żywotności miazgi zęba

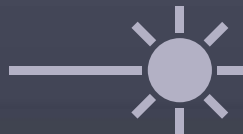
## Dentiwave (MPVT)



- pomiar: sygnał mikrofalowy
- zjawisko: efekt Dopplera, pomiar przepływu krwi
- urządzenie przenośne
- cena niższa niż LDF
- pomiar poprzez manualne przyłożenie sondy do zęba

## Laserowy Przepływomierz Dopplera (LDF)

tzw. złoty standard



- pomiar: sygnał optyczny
- zjawisko: efekt Dopplera, pomiar przepływu krwi
- urządzenie stacjonarne
- wysoka cena
- wymaga wykonania wycisku stomatologicznego do zamocowania sondy światłowodowej (nawet dla 1 zęba!)

## Pulpometry



- pomiar: sygnał elektryczny
- zjawisko: pobudzenie nerwu zęba impulsem elektrycznym
- urządzenie przenośne
- bardzo niska cena
- brak oceny przepływu krwi w miazdze zęba!

# Obecnie na rynku nie ma urządzenia, które byłoby odpowiednie i porównywalne z Dentiwave (MPVT)



Platforma: biosensor mikrofalowy

## WYBRANE METODY BADANIA ŻYWOTNOŚCI MIAZGI – ANALIZA KONKURENCYJNOŚCI



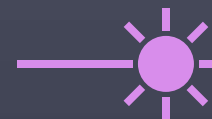
### TEST ELEKTRYCZNY PULPOMETR

Cena:  
400 - 6 000 PLN



### PULPOMETRY OPTYCZNE

Brak klinicznie istotnego urządzenia na rynku



### LASER DOPPLER FLOWMETRY

Cena urządzenie – ok:  
100 000 PLN  
Cena sonda światłowodowa – ok.  
5000 PLN

■ Konkurencja pośrednia: metody testowania wrażliwości miazgi

■ Bezpośrednia konkurencja

# Trzecie badanie kliniczne dla Dentiwave (MPVT)

## PRZEGLĄD WYNIKÓW BADAŃ KLINICZNYCH

### INFORMACJE OGÓLNE



Przeprowadzono w placówkach prywatnych.

Tytuł badania: Otwarte, randomizowane, krzyżowe badanie oceniające przepływ krwi w miazdze zęba przy użyciu laserowego przepływomierza Dopplera i prototypu urządzenia do bezinwazyjnej oceny przepływu krwi w naczyniach miazgi zębów (Microwave Pulp Vitality Tester, MPVT M2B)

Główny badacz: prof. dr hab. n. med. Agnieszka Mielczarek

### TESTOWANIE



Cele badania:

Czułość i swoistość oceny częstości tętna za pomocą prototypu urządzenia do bezinwazyjnej oceny przepływu krwi w naczyniach miazgi kłów i siekaczy Dentiwave (MPVT) i przepływomierza laserowego Dopplera

### WYNIK



Wskaźnik MARD dla całej próby ochotników w ostatnim badaniu był następujący:

- MoorVMS-LDF2 (referencja) – 14,4%
- Dentiwave (MPVT) M2B – 10,2%

Stan Dentiwave (MPVT):

- Prawdziwie dodatni: 89 (czułość 100%)
- Fałszywie dodatni: 0
- Prawdziwie ujemny 18 (swoistość 100%)
- Fałszywie ujemny: 0

# Obecne prace B+R koncentrują się na pięciu wysoce innowacyjnych produktach

Touchwave



Umożliwia ciągły, bezmankietowy pomiar ciśnienia krwi

Glucowave



Daje możliwość nieinwazyjnego, ciągłego pomiaru stężenia glukozy we krwi

Dentiwave scanner (DAOS)



Wykonuje automatyczne skanowanie wewnątrzustne

Dentiwave (MPVT)



Umożliwia bezpośredni pomiar żywotności miazgi

So-Rest!



Monitoruje wszystkie istotne funkcje życiowe podczas snu

# So-rest! może monitorować parametry życiowe i wpływać na pozycję podczas snu, aby zminimalizować ryzyko bezdechu



## FUNKCJONALNOŚCI WYROBU:

- monitorowanie funkcji życiowych
- warstwa aktywna umożliwia masaż wybranych części ciała
- kontrola nad ukształtowaniem powierzchni materaca dzięki zamontowanym siłownikom
- dynamiczne ułożenie określonych partii ciała,
- odpowiednie podtrzymanie pozycji ciała podczas snu

# So-Rest! to materac do monitorowania parametrów życiowych i wpływu na pozycję podczas snu



<b>OPIS</b>	<b>Materac wykorzystujący czujniki najnowszej generacji</b> do bezinwazyjnego monitorowania parametrów życiowych oraz wykrywania pozycji i ruchu użytkownika podczas snu.
<b>KLASA WYROBU</b>	Wyrób medyczny klasy 2a.
<b>METODA POMIARU</b>	<b>Sensory elektroniczne</b> (akustyka, wibracje, temperatura) oraz <b>mikrofalowy</b> .
<b>PRZEZNACZENIE</b>	Urządzenie <b>do nieinwazyjnego pomiaru częstości oddechów i wykrywania bezdechu sennego</b> .
<b>GRUPA DOCELOWA</b>	<b>Produkt dla pacjentów i klientów instytucjonalnych</b> . Grupami docelowymi są pacjenci, instytucje zapewniające opiekę paliatywną i geriatryczną, a także ośrodki medyczne i szpitale.
<b>STAN OBECNY</b>	<b>Opracowano prototyp produktu i uzyskano zgodę komisji bioetycznej na przeprowadzenie drugiego badania klinicznego</b> . Ochrona własności intelektualnej: <b>Zgłoszenie patentowe w przygotowaniu</b> .
<b>DALSZE PRACE</b>	Badanie kliniczne nr 2 i dalej certyfikacja, krótka seria produkcyjna oraz rejestracja jako wyrób medyczny. Przeprowadzenie kolejnych badań klinicznych zależy od decyzji biznesowych dotyczących rozwoju technologii i wynikających z sytuacji rynkowej i rozmów z potencjalnymi nabywcami technologii.

# Badanie kliniczne materaca Sorest

## PRZEGLĄD PIERWSZEGO BADANIA KLINICZNEGO

### INFORMACJE OGÓLNE



Przeprowadzono w łódzkim  
Uniwersytecie Medycznym

Tytuł badania: Otwarte, kontrolowane badanie kliniczne prowadzone w celu określenia dokładności aktywnego materaca SOREST w porównaniu do polisomnografii w ocenie występowania bezdechu sennego.

Głównym badaczem był prof. dr hab. n. med. Dariusz Nowak

### TESTOWANIE



Cel:

Oczekowaną zmienną będzie dolna granica 95% przedziału ufności dla czułości wykrywania bezdechów i splotień oddechów przez badany wyrób medyczny w porównaniu do standardowego badania polisomnografem  $\geq 75\%$ .

### WYNIK



Badane urządzenie wykazywało wyniki powyżej punktu odcięcia we wszystkich przypadkach,

wartości swoistości dla punktu odcięcia optymalnego względem badania polisomnograficznego wynosiły 0%, dolna granica 95%CI dla czułości przekracza 75%.

Analiza pierwszej grupy populacji w drugim badaniu wykazała skuteczność około 75% dla analizy klasycznej oraz około 90% dla analizy poprzez sieci neuronowe.

# Wszystkie funkcje oraz parametry naszych wyrobów są walidowane w trakcie badań klinicznych

## AGENDA WYROBÓW



Przeprowadzenie kolejnych badań klinicznych oraz końcowa postać wyrobu zależy od decyzji biznesowych dotyczących rozwoju technologii i wynikających z sytuacji rynkowej i rozmów z potencjalnymi nabywcami technologii.



# Zrealizowane projekty dla przemysłu obronnego oraz Ministerstwa Obrony Narodowej



# Patenty MediSensonic S.A

Country	Type/Status	No.	Representative
China (CN)	Patent/Granted	ZL 2018 8 0030252.5	Zhongzi Law Office
United States (US)	Patent/Granted	US 11,096,587 B2	Medler Ferro Woodhouse & Mills
Korea (KR)	Application/Pending	KR 10-2019-7028 831	Kim and Cho
Europe (EP)	Patent/Granted	EP 3 592 281 B1	Latscha Schöllhorn Partner AG
Switzerland (CH)	Patent/EP-Validation		Latscha Schöllhorn Partner AG
Germany (DE)	Patent/EP-Validation		Stellbrink & Partner Patentanwälte mbH
Spain (ES)	Patent/EP-Validation		Curell Sunol SLP
France (FR)	Patent/EP-Validation		Lavoix
Great Britain (GB)	Patent/EP-Validation		Dehns
Italy (IT)	Patent/EP-Validation		Barzano & Zanardo
Poland (PL)	Patent/EP-Validation		Rzecznicy Patentowi (JWP)

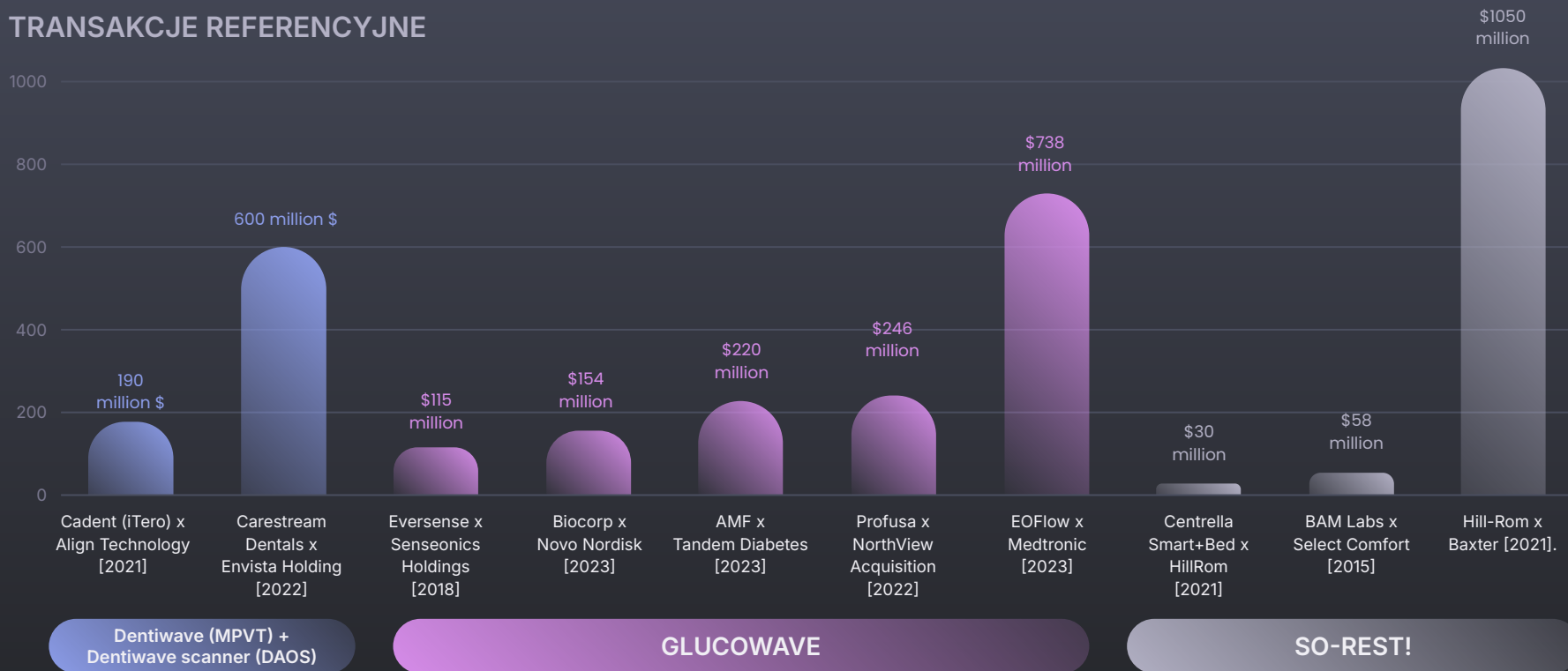
Nazwa	Przedmiot ochrony	Typ ochrony
Dentiwave (MPVT)	(1) Widok wzoru obudowy MPVT wer. z ekranem (2) Widok wzoru obudowy MPVT wer. jednoczęściowa	wzór przemysłowy
TOUCHWAVE	Wynalazek: Symulator ramienia ciśnieniomierzy oraz sposób symulacji ciśnienia P.441978	zgłoszenie patentowe
HARVESTER	Wynalazek: Układ do pozyskiwania energii elektrycznej z fal elektromagnetycznych P.442692	zgłoszenie patentowe
SO-REST!	Wynalazek: materac z bezkontaktowym pomiarem i modulacją snu P.443341	zgłoszenie patentowe
Dentiwave (MPVT)	Widok wzoru obudowy MPVT z ekranem i sondą nr nr 015015831-0001	wzór przemysłowy
INNE	Układ do bezkontaktowego i bezinwazyjnego pomiaru rytmu serca i częstości oddechu P.392733	zgłoszenie patentowe
Dentiwave (DAOS)	Widok wzoru obudowy skanera DAOS nr 015015830-0001	wzór przemysłowy
GLUCOWAVE	Przedmiotem wzoru jest kontaktowa sonda antenowa do radiometru przystosowanego do oznaczania stężenia biomarkera (zwłaszcza glukozy) we krwi na podstawie promieniowania tkanki.	Wzór przemysłowy wspólnotowy + UK, USA, Japonia
GLUCOWAVE	Widok wzoru urządzenia do mierzenia poziomu cukru we krwi	Wzór przemysłowy wspólnotowy
GLUCOWAVE	Method of determining glucose concentration in tissue, computer program product, radiometer and a system therefor, numer EP23461655.5.	zgłoszenie patentowe

# Agenda

- 1 Prezentacja spółki
- 2 Przegląd produktów i technologii
- 3 Rynek i konkurencja**
- 4 Oferta publiczna

# Transakcje referencyjne ilustrują ogromny potencjał komercjalizacji produktów

## TRANSAKCJE REFERENCYJNE



# Konkretne kroki w kierunku udanej komercjalizacji są podejmowane już dziś

1

## Transformacja Spółki do pracy na rynku globalnym

**ISO:** wprowadzenie systemu zarządzania jakością zgodnego z ISO 13485 dla producentów wyrobów medycznych

**IASs:** wprowadzenie międzynarodowych standardów rachunkowości

**Modyfikacja struktury zarządczej:** wyodrębnienie odpowiedzialności i zarządzania Produktem, R&D, Sprzedażą i Projektami

**Międzynarodowa kultura pracy:** wprowadzenie modelu i narzędzi planowania i komunikacji, standardu tworzenia dokumentacji technicznej i projektowej po angielsku. Rewizja procesów HR, rekrutacji i programów motywacyjnych

**IP:** uszczelnienie zarządzania informacją i ochroną własności intelektualnej

2

## Budowa organizacji sprzedażowej

**Segmentacja produktów:** dla optymalnego skonfigurowania sił sprzedażowych w modelach komercjalizacji i grupach odbiorców docelowych

**Rekrutacja:** pracowników, konsultantów i pośredników dla potrzeb pracy na międzynarodowych, stargetowanych rynkach docelowych

**Onboarding:** osiągnięcie pełnej zdolności sprzedażowej przez sprzedawców (specyfika produktów, roadmap, otoczenia konkurencyjnego i szans rynkowych)

**Program motywacyjny:** umocowanie zespołu komercyjnego w systemie premiovym i prowizyjnym

3

## Proces sprzedaży

**Identyfikacja:** wiodących (globalnych) i pobocznych potencjalnych odbiorców docelowych w grupach produktowych

**Sieć:** budowanie sieci kontaktów z potencjalnymi odbiorcami (networking, pośrednicy, relacje bezpośrednie, targi branżowe)

**Teasing:** Udostępnienie wstępnych informacji produktowych i rynkowych (Value Proposition)

**Zabezpieczenie:** zawarcie NDA i innych zabezpieczeń IP przed przystąpieniem do negocjacji

**Sizing:** dookreślenie potencjału nabywcy, zasięgu i modelu współpracy i transakcji

**Negocjacje:** określenie parametrów transakcji i uzyskanie zgody Zarządu (approval)

## Transakcja

# Skalowalne modele biznesowe pozwalają na szybki rozwój

Każdy z produktów trafi do spółki SPV a rozwojem urządzeń, koordynacją badań i rozwoju oraz komercjalizacją produktów zajmować się będzie spółka matka - MedisenSonic SA. 100% udziałowców każdej z SPV.



## Preferowany model biznesowy

### Licencjonowanie produktu

które będzie powiązane ze zbieraniem danych ze wszystkich urządzeń, ich wszechstronną analizą pod kątem udoskonalenia urządzenia i oprogramowania, ale też tworzenia kolejnej wersji urządzenia.

Zebrane informacje wykorzystamy także do statystycznej analizy danych medycznych pacjentów, których sprzedaż np. producentom leków, suplementów będzie dodatkowym - może również dużym - strumieniem przychodów.

Przy tej ilości projektów naszą przewagą jest fakt, że dla każdego urządzenia możemy zdecydować się na inny model biznesowy, w zależności od uzyskanych korzyści z wybranego modelu.



## Wybrane modele biznesowe

### Licencjonowanie IP

licencjonowanie poszczególnych technologii składowych jako komponentów innych, niekonkurencyjnych produktów

### Sprzedaż własności intelektualnej

sprzedaż na dowolnym etapie życia produktu, do gracza branżowego, IP, patentów i wyników badań dla wdrożenia produktu na rynek



### Joint Venture/ Investment

pozyskanie branżowego partnera biznesowego do współdzielenia dalszej inwestycji w produkt, know-how, skalowalną produkcję i dystrybucję

### Licencjonowanie produktów

udzielanie licencji wyłącznych lub niewyłącznych, ograniczonych terytorialnie i czasowo na masową produkcję i dystrybucję produktów

# Agenda

- 1 Prezentacja spółki
- 2 Przegląd produktów i technologii
- 3 Rynek i konkurencja
- 4 Oferta publiczna**

# Cele emisyjne

Cel emisyjny	Przewidywane nakłady	Planowany termin realizacji
Upublicznienie Spółki i działalność operacyjna Spółki (obsługa prawna, księgowość i administracyjna), koszty obsługi prawnej, doradczej i sporządzenia prospektu emisyjnego w związku z planowanym ubieganiem się o wprowadzenie akcji Spółki do obrotu na rynku regulowanym GPW	1 800 000	1-4Q 2025
GLUCOWAVE : przygotowanie i badania wersji rozwojowej	1 000 000	1-4Q 2025
Pokrycie części kosztów własnych realizacji projektu pt. "Autostrzykawka". (Badania nad poszczególnymi komponentami auto-strzykawki i ich połączenie w zintegrowany prototyp.)	1 000 000	1-4Q 2025
Koszty wewnętrzne i zewnętrzne realizacji projektów (koszty kadrowe zespołu B+R oraz materiały i oprzyrządowanie), w tym: -MPVT: , przygotowanie i badania rozwiązania docelowego , - DAOS: przygotowanie rozwiązania docelowego do skanów 2D Badania rozwojowe i certyfikacyjne wyrobów Spółki zgodnie z priorytetami projektów , Business Development oraz komercjalizacja projektów.	3 500 000	1-4Q 2025
Realizacja pozostałych projektów ( TOUCHWAVE, SO-REST! ) oraz na potrzeby sektora wojskowego	700 000	1-4Q 2025
<b>Suma</b>	<b>8 000 000</b>	

Emitent zaznacza, iż wskazane cele emisyjne mogą ulec zmianom zarówno w zakresie przewidywanych nakładów jak i terminu realizacji, jeżeli Zarząd Spółki zidentyfikuje inne inwestycje, które w sposób lepszy będą mogły przyczynić się do wzrostu wartości Spółki i Grupy Kapitałowej.



# Oferta publiczna akcji serii I

Parametry oferty	
Liczba i seria akcji	Od 1 do 200.000 akcji zwykłych na okaziciela serii H
Max. cena emisyjna	40,00 PLN
Udział w kapitale zakładowym	do 8,4%
Udział w głosach na WZA	do 8,4%
Wycena Spółki przed ofertą	max. 87 281 640 PLN
Wartość oferty	do 8.000.000 PLN
Planowany przyszły rynek notowań	Rynek główny GPW   alternatywnie ASO NewConnect
Planowany termin upublicznienia akcji Spółki	2025 rok

Na podstawie uchwały Walnego Zgromadzenia Emitenta, w ramach Oferty Publicznej oferowanych jest do nabycia od 1 do 200.000 akcji serii I, po maksymalnej cenie emisyjnej równej 40,00 zł za akcję (zgodnie z uchwałą Zarządu) („Akcje”).

Deklaracje objęcia Akcji, oraz umowę objęcia akcji można przesłać i opłacić w sposób zgodny z zasadami przedstawionymi w rozdziale IV pkt. 11 Dokumentu Ofertowego przesłanego Inwestorom.

Szczegółowe zasady oferty opisane zostały w rozdziale IV pkt. 11 Dokumentu Ofertowego z dnia 21 marca 2025r.

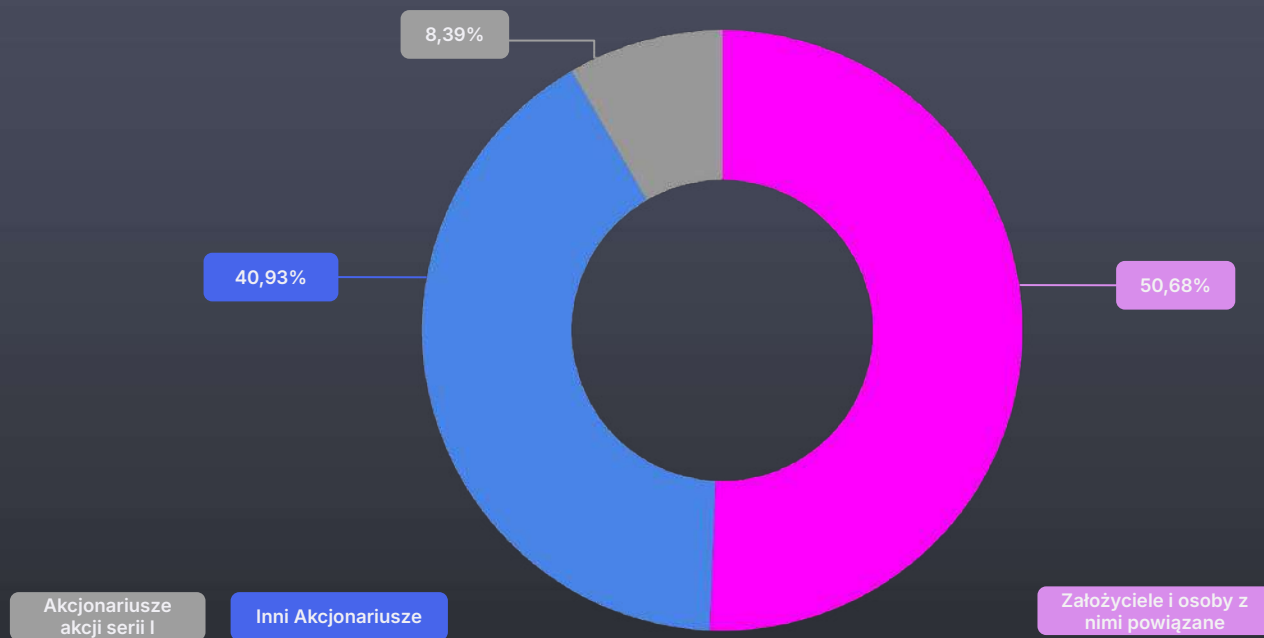
# Oferta akcji serii I

Harmonogram oferty	
21 marca 2025 r.	Publikacja Dokumentu Ofertowego
od 21 marca 2025 r. do 13 kwietnia 2025 r. godz. 18:00	Przyjmowanie deklaracji objęcia Akcji oferowanych
14 kwietnia 2025 r.	Ustalenie ceny emisyjnej przez Zarząd
14 kwietnia 2025 r.	Ustalenie liczby Akcji oferowanych poszczególnym Inwestorom
do 25 kwietnia 2025 r.	Przesłanie Inwestorom umów objęcia Akcji
do 27 kwietnia 2025 r. do godz. 18.00	Opłacenie przez inwestorów Akcji Oferowanych oraz przesłanie podpisanych umów objęcia akcji przez inwestorów do Spółki
do 28 kwietnia 2025 r.	Podpisywanie umów objęcia Akcji Oferowanych przez Spółkę

W przypadku zmiany któregokolwiek ze wskazanych terminów Emitent przekaze taką informację do wiadomości Inwestorom w sposób w jaki został udostępniony im Dokument Ofertowy.

# Akcjonariat po ofercie akcji serii I:

Przy założeniu objęcia przez inwestorów wszystkich 200.000 Akcji serii I struktura akcjonariatu Emitenta prezentować się będzie następująco:



# Wybrane czynniki ryzyka

Poniżej wskazane są wybrane czynniki ryzyka związane z Emitentem i ofertą. Pełna lista czynników ryzyka znajduje się w Dokumencie Ofertowym. Dokument Informacyjny sporządzony w związku z ofertą publiczną akcji Spółki jest jedynym prawnie wiążącym dokumentem zawierającym informacje o Spółce oraz ofercie publicznej. Inwestorzy powinni zapoznać się z Dokumentem Ofertowym przed podjęciem decyzji o objęciu akcji Spółki, w celu zrozumienia ryzyka i korzyści związanych z inwestycją w akcje. Dokument Ofertowy został udostępniony przez Emitenta wybranej grupie Inwestorów.

## Ryzyko związane ze wczesnym etapem rozwoju Emitenta

Emitent wraz ze spółkami zależnymi prowadzi działalność w branży MedTech i jest obecnie na wczesnym etapie rozwoju - żaden z prowadzonych przez niego projektów nie został jeszcze ukończony i skomercjalizowany. Emitent nie osiąga regularnych przychodów ze swojej działalności i nie można zagwarantować, że w przyszłości takie przychody będzie osiągał. Tym samym istnieje ryzyko niezrealizowania lub niedoszacowania czasu i kosztów projektów, co może się przełożyć na nie osiągnięcie korzyści z ich realizacji i tym samym brak realizacji oczekiwań finansowych Emitenta i Grupy Kapitałowej. Należy zwrócić szczególną uwagę na ryzyko inwestycyjne w podmioty na wczesnym etapie rozwoju, gdyż brak jest możliwości weryfikacji założeń przyjętego modelu biznesowego bazując na historycznych wynikach finansowych lub operacyjnych. Spółki na wczesnych etapach rozwoju mają także bardziej ograniczone źródło dostępu do finansowania – Emitenta wskazuje, że obecnie finansuje się kolejnymi emisjami akcji oraz dotacjami i zakłada taki model finansowania w przyszłości.

## Ryzyko związane z prowadzeniem prac B+R

Rynek badań diagnostycznych wykorzystujących osiągnięcia zaawansowanych technik mikrofalowych i optycznych oraz rozwijającej się sztucznej inteligencji (sieci neuronowe i uczenie maszynowe), na którym funkcjonuje Grupa, jest rynkiem młodym i dynamicznie się rozwijającym, ale równocześnie trudno przewidywalnym. Opracowanie nowych wyrobów medycznych wiąże się z wysokim poziomem ryzyka niepowodzenia, tj. nieuzyskania rezultatów diagnostyczno-terapeutycznych opracowywanego rozwiązania zgodnych z założeniami. Realizacja każdego z wymienionych w Dokumencie Ofertowym z dnia 21 marca 2025r. czynników ryzyka, może wpłynąć m.in. na:

- wydłużenie czasu realizacji projektu badawczego,
- niezrealizowanie celów poszczególnych projektów w całości lub części,
- zrealizowanie celów przy kosztach wyższych od zakładanych.

Ze względu na przyjętą przez Spółkę strategię komercjalizacji wyrobów medycznych w trakcie lub po zakończeniu badań klinicznych, największe ryzyko zakończenia rozwoju projektów przed uzyskaniem rejestracji wyrobu medycznego spoczywać będzie na Spółce lub na podmiocie, który nabędzie od Spółki prawa do wyników jej projektów badawczo-rozwojowych. Realizacja ww. zdarzeń może mieć negatywny wpływ na perspektywy rozwoju, sytuację finansową lub wyniki Spółki.

Należy również mieć na uwadze, że niezależnie od wymienionych niżej w punkcie czynników ryzyka cząstkowych, prowadzenie działalności badawczo-rozwojowej w zakresie badań nad nowymi urządzeniami medycznymi lub zastosowaniem nowych technik diagnostycznych może w przyszłości generować nowe obszary ryzyka, niezidentyfikowane dotychczas przez Spółkę.

## Ryzyko związane z dokonywaniem inwestycji w akcje

W przypadku objęcia akcji należy zdawać sobie sprawę, że ryzyko bezpośredniego inwestowania w akcje jest nieporównywalnie większe od ryzyka związanego z inwestycjami w papiery skarbowe, czy też lokowaniem środków na lokatach bankowych.

Dokonując inwestycji w akcje należy liczyć się z ryzykiem braku osiągnięcia zakładanej stopy zwrotu, w tym z ryzykiem utraty całości zainwestowanych środków, jak również z ryzykiem braku płynności inwestycji (brakiem możliwości zbycia akcji).

Dlatego też dokonując inwestycji w akcje, inwestor powinien rozważyć, czy akceptuje ryzyko związane z tym rodzajem instrumentu finansowego.

W przypadku notowania akcji w zorganizowanym systemie obrotu należy liczyć się z ryzykiem trudnej do przewidzenia zmienności kursów akcji zarówno w krótkim, jak i długim terminie.

# Wybrane czynniki ryzyka

## Ryzyko konieczności zabezpieczenia dalszego finansowania działalności i ryzyko związane z brakiem przychodów

Rozwój Spółki jest wieloetapowym i czasochłonnym procesem, który przyniesie przychody dopiero po zakończeniu procesu rejestracji wyrobów medycznych lub doprowadzenia procesu do określonego etapu (w tym komercjalizacji wyników badań opracowanych urzędzeń i upowszechnienia uzyskanych wyników). Obecnie Spółka nie osiąga przychodów ze sprzedaży lub incydentalnie generowała takie przychody o pomijalnej wielkości w poprzednich latach. Oznacza to, że Spółka musi posiadać środki na realizację badań i rozwoju, a dopiero po ich zakończeniu, na etapie sprzedaży może liczyć na zwrot poniesionych kosztów. W kolejnych latach Emitent może nie osiągać przychodów z tytułu sprzedaży produktów i usług, które pozwoliłyby na dalsze finansowanie działalności w obszarze badań i rozwoju, a także może utracić płynność finansową. Jednocześnie nie można jednoznacznie określić, kiedy Spółka będzie generować pierwsze przychody mogące w całości pokryć koszty działalności i wydatki inwestycyjne.

Na ryzyko płynności Emitenta może również wpłynąć fakt, że dotychczas finansowanie bieżącej działalności Spółki pochodziło także z dotacji otrzymanych ze środków publicznych. W przyszłości model ten może nie zmienić się. Zwykle część przyznanych środków publicznych jest rozliczana z zaliczki otrzymanej na konto projektowe, a część z refundacji, w przypadku której konieczne jest zaangażowanie własnego kapitału obrotowego do chwili skutecznej akceptacji rozliczenia wydatków publicznych przez instytucję pośredniczącą.

Istnieje możliwość, że Spółka w przyszłości nie otrzyma wystarczającego dopływu środków pieniężnych z różnych zewnętrznych źródeł lub środków celowych, pozwalających utrzymywać płynną obsługę zobowiązań Spółki. Może to wpłynąć na konieczność poszukiwania dodatkowego finansowania prac nad realizowanymi projektami.

Źródłem tego finansowania może być rynek kapitałowy, który podlega okresowym wahaniam, jest uzależniony od sentymentu inwestorów, a także pozostaje pod wpływem czynnika politycznego, w tym także sytuacji międzynarodowej. Może to powodować utrudnienia w pozyskiwaniu finansowania na warunkach korzystnych dla Spółki. Trudności w pozyskaniu finansowania mogą mieć wpływ na tempo prowadzonych procesów badawczo-rozwojowych, a także na wyniki finansowe Emitenta i jego Grupy Kapitałowej.

Nie można wykluczyć, że mogą wystąpić nagłe i niespodziewane wydarzenia, które zmuszą Spółkę do podjęcia ograniczenia wydatków z powodu braku możliwości dalszego finansowania rozwoju Spółki i jej Grupy Kapitałowej.

Obecnie Grupa ponosi znaczne wydatki związane z prowadzeniem prac rozwojowych i planowaną komercjalizacją produktów będących ich skutkiem, a usługi świadczy jedynie w bardzo ograniczonym zakresie. Dopóki projekty nie uzyskają planowanego stadium rozwoju a spodziewane produkty właściwej certyfikacji Grupa nie będzie mogła generować takich przychodów ze sprzedaży, które umożliwiłyby jej normalne funkcjonowanie. Potencjalna wartość związana z komercjalizacją przyszłych produktów rośnie wraz z zaawansowaniem prac, ale równocześnie wiąże się to z dodatkowymi wydatkami. W związku z tym ponoszone dalsze wydatki na prowadzenie prac B+R będą miały negatywny wpływ na osiągane wyniki finansowe także w najbliższym czasie. Tym samym istnieje ryzyko poniesienia straty netto przez Emitenta i Grupę w kolejnych latach, co może przełożyć się na możliwości pozyskania dodatkowych środków, a których brak może doprowadzić do utraty płynności finansowej. Zdolność do generowania przychodów ze sprzedaży zależy bezpośrednio od powodzenia komercjalizacji produktów, które powstaną w wyniku realizowanych prac B+R. Strategia zakłada, że przed lub tuż po uzyskaniu certyfikacji dla tych produktów zostaną podjęte intensywne działania w kierunku ich komercjalizacji. Dopóki ten okres nie nastąpi Emitent nie będzie w stanie generować zysków na poziomie jednostkowym i skonsolidowanym. Nie można zagwarantować, że osiągnięte z tego tytułu przychody ze sprzedaży w przyszłości pozwolą pokryć generowane koszty oraz zapewnią możliwość kontynuowania działalności operacyjnej.

Nieosiągnięcie przychodów z komercjalizacji może mieć negatywny wpływ na sytuację finansową Emitenta oraz wycenę jego akcji, a inwestorzy, którzy będą obejmować akcje Emitenta mogą ponieść straty i nie odzyskać zainwestowanych środków. Jednocześnie ewentualne niepowodzenie pozyskania przez Spółkę kapitału w formie podwyższenia kapitału zakładowego bądź w formie kolejnych dotacji może uniemożliwić Emitentowi kontynuowanie mu prowadzonej działalności. Spółka jest narażona na ryzyko ponoszenia strat finansowych, które jest związane z brakiem możliwości generowania bieżących przychodów. Na obecnym etapie rozwoju Spółka wykazuje straty netto i należy liczyć się z generowaniem straty w przyszłości, której wysokość, zgodnie z regulacjami KSH, może zobligować akcjonariuszy do podjęcia decyzji o dalszym istnieniu Spółki.

# Wybrane czynniki ryzyka

## Ryzyko związane z finansowaniem działalności środkami ze źródeł publicznych

W związku z oparciem finansowania własnych innowacyjnych projektów badawczych o środki publiczne przeznaczone dla małych i średnich podmiotów, pokrywające zdecydowaną większość kosztów kwalifikowanych projektów ogółem, licząc według wartości wykazanych w umowach dotacyjnych, Emitent jest narażony na ryzyko wstrzymania, ograniczenia lub całkowitego zaprzestania działalności w przypadku wstrzymania lub ograniczenia finansowania przez instytucje pośredniczące, niezależnie od jakości prowadzonych prac projektowych oraz zgodności rozliczenia środków z postawionymi Spółce wymogami. Może to oznaczać ograniczenie działalności Emitenta wyłącznie do projektów posiadających największy potencjał komercjalizacyjny.

Na obecnym etapie działalności Spółka na potrzeby swoich projektów B+R korzystała z dotacji pieniężnych pochodzących ze środków publicznych. Dotychczas Narodowe Centrum Badań i Rozwoju (NCBR) było wiodącą krajową instytucją w obszarze udzielania dotacji dla podmiotów o profilu działalności podobnym do Emitenta. Jednocześnie nie istnieje wiele innych podmiotów, które udostępniają dotacje na podobnych zasadach dla sektora, w którym działa Emitent. W związku z tym ewentualny przestój w organizacji konkursów, brak decyzyjności lub brak zasilenia tej instytucji środkami publicznymi, w tym tzw. środkami unijnymi, może powodować, że Spółka może mieć utrudnione pozyskiwanie nowych dotacji. Ponadto istnieje ryzyko, że Spółce nie zostanie przyznana dotacja od NCBR, PARP (Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości) lub ABM (Agencja Badań Medycznych) z przyczyn leżących po stronie Spółki, takich jak np. niedopełnienie określonych formalności, ogólnie niska jakość złożonych wniosków czy przekroczenie terminów na złożenie wniosków i ich uzupełnienia. W takim przypadku Spółka nie będzie mogła liczyć na inne potencjalne źródła dotacji.

Poniżej wymieniono zidentyfikowane przez Emitenta ryzyka częstkowe, mające związek z przyjętym modelem finansowania działalności.

## Ryzyko związane z odmową wprowadzenia akcji do obrotu na rynku regulowanym GPW

Emitent zakłada, że będzie ubiegał się w pierwszej kolejności o dopuszczenie akcji Spółki do obrotu na rynku regulowanym GPW w 2025 r. W przypadku niepowodzenia w realizacji tego procesu alternatywnie Emitent będzie ubiegał się o wprowadzenie akcji Spółki do obrotu na rynku NewConnect.

Dopuszczenie i wprowadzenie akcji serii H do obrotu na rynku regulowanym GPW wymaga wyrażenia zgody przez zarząd Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie (GPW). Zgoda taka może być udzielona, jeśli Spółka spełni wszystkie wymogi prawne określone w stosownych regulacjach GPW i KDPW, w tym wymogi w zakresie minimalnej liczby w wolnym obrocie, odpowiedniej płynności akcji oraz odpowiedniego poziomu kapitalizacji. Emitent zakłada, że rozpoczęcie notowań akcji Spółki na rynku regulowanym GPW nastąpi w 2025 roku.

Jednakże, gdy wskazane powyżej lub inne kryteria nie będą spełnione w momencie podejmowania przez Zarząd GPW decyzji w sprawie dopuszczenia i wprowadzenia akcji do obrotu na GPW, należy spodziewać się odmowy dopuszczenia akcji do obrotu na GPW. Należy zauważyć, że niektóre kryteria są uznaniowe i należą do oceny GPW. Spółka nie może zapewnić, że zostaną one w ocenie GPW spełnione w dacie podejmowania decyzji.

Na dzień Dokumentu Ofertowego Spółka spełnia kryteria dopuszczenia do obrotu na rynku regulowanym prowadzonym przez GPW. Niemniej, ostateczna ocena formalno-prawnych możliwości dopuszczenia oraz wprowadzenia do obrotu akcji będzie możliwa dopiero po złożeniu przez Emitenta odpowiedniego wniosku i jego analizie przez GPW. Spółka zamierza złożyć wniosek o dopuszczenie i wprowadzenie do obrotu na rynku regulowanym GPW akcji w 2025 roku. Należy także wskazać, że w przypadku rynku regulowanego, niezbędne jest sporządzenie przez Spółkę i zatwierdzenie przez Komisję Nadzoru Finansowego prospektu emisyjnego. Nie można wykluczyć ryzyka, że prospekt emisyjny nie zostanie zatwierdzony, w związku z czym Spółka nie będzie mogła ubiegać się o dopuszczenie i wprowadzenie akcji do obrotu na rynku regulowanym.



## Zapisy na akcje:

Kontakt merytoryczny:

Robert Gromada

[robert.gromada@medisensonic.com](mailto:robert.gromada@medisensonic.com)

Obsługa techniczna oferty:

mec. Przemysław Krzywicki

[przemyslaw.krzywicki@medisensonic.com](mailto:przemyslaw.krzywicki@medisensonic.com)

Artur Balana

[artur.balana@medisensonic.com](mailto:artur.balana@medisensonic.com)

### Dane kontaktowe Spółki:

MediSensonic S.A.

ul. Szczytnicka 11, 50-382 Wrocław

NIP: 125 167 29 21

[inwestor@medisensonic.com](mailto:inwestor@medisensonic.com)

[www.medisensonic.com](http://www.medisensonic.com)

